

Catalogue
Harvest Fidroit Academy

2025



- ⋮ Notre offre
- ⋮ Qualiopi
- ⋮ Nos clients nous font confiance
- ⋮ Équipe
- ⋮ Pourquoi choisir Harvest Fidroit Academy ?
- ⋮ E-learning **inclus dans le Pass Digital Illimité**
- ⋮ Classe virtuelle **inclus dans le Pass Digital Illimité**
- ⋮ Présentiel
- ⋮ Big, O2S & Quantalys
- ⋮ Parcours
- ⋮ Pass Digital Illimité
- ⋮ Fidnet, un allié formation



- ⋮ Notre offre
- ⋮ Qualiopi
- ⋮ Nos clients nous font confiance
- ⋮ Équipe
- ⋮ Pourquoi choisir Harvest Fidroit Academy ?
- ⋮ E-learning
- ⋮ Classe virtuelle
- ⋮ Présentiel
- ⋮ Big, O2S & Quantalys
- ⋮ Parcours
- ⋮ Pass Digital Illimité
- ⋮ Fidnet, un allié formation





Notre offre

Harvest Fidroit Academy est l'association de deux organismes de formation Harvest et Fidroit. Nous avons uni nos forces vous apportant ainsi les connaissances et les compétences pour faire de l'approche conseil, un atout indispensable à la fidélisation et au développement de votre clientèle patrimoniale car vous devez leur apporter un conseil éclairé et utile pour atteindre le « 100% clients satisfaits » !

Se former avec Harvest Fidroit Academy aujourd'hui, c'est avoir le choix du thème, du niveau, du mode d'intervention et c'est aussi profiter d'intervenants praticiens et pédagogues proches de vos préoccupations quotidiennes.

- : Notre offre
- : Qualiopi
- : Nos clients nous font confiance
- : Équipe
- : Pourquoi choisir Harvest Fidroit Academy ?
- : E-learning
- : Classe virtuelle
- : Présentiel
- : Big, O2S & Quantalys
- : Parcours
- : Pass Digital Illimité
- : Fidnet, un allié formation



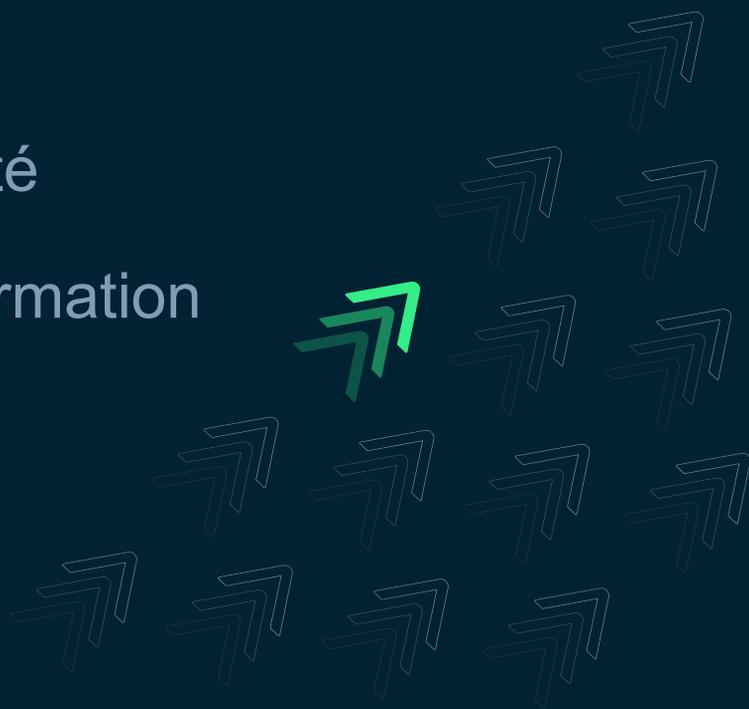
| La certification Qualiopi, gage de notre qualité

Harvest Fidroit Academy est titulaire de cette certification au titre des actions de développement des compétences. La démarche qualité fait partie de l'ADN du groupe Harvest.

La certification « Qualiopi » est délivrée par des organismes certificateurs retenus par le Comité français d'accréditation (Cofrac). Elle a pour objectif d'attester la qualité du processus mis en œuvre par les prestataires d'actions de formation : « La loi n° 2018-771 du 5 septembre 2018 pour la liberté de choisir son avenir professionnel prévoit dans son article 6 une obligation de certification, par un organisme tiers, des organismes réalisant des actions concourant au développement des compétences sur la base d'un référentiel national unique, s'ils veulent bénéficier de fonds publics ou mutualisés (financement par un opérateur de compétences, par la commission mentionnée à l'article L. 6323-17-6, par l'État, par les régions, par la Caisse des dépôts et consignations, par Pôle emploi ou par l'Agefiph). »



- : Notre offre
- : Qualiopi
- : **Nos clients nous font confiance**
- : Équipe
- : Pourquoi choisir Harvest Fidroit Academy ?
- : E-learning
- : Classe virtuelle
- : Présentiel
- : Big, O2S & Quantalys
- : Parcours
- : Pass Digital Illimité
- : Fidnet, un allié formation



Nos clients nous font confiance



Témoignages

"La CAISSE D'EPARGNE COTE D'AZUR fait appel à Harvest Fidroit Academy depuis plusieurs années pour accompagner ses futurs Chargés de clientèle patrimoniale.

Nous avons toujours trouvé auprès de Harvest Fidroit Academy de l'écoute, du conseil et de la réactivité lors du lancement de nos projets formation.

L'expérience, le professionnalisme ainsi que la maîtrise des sujets des intervenants sont également un atout majeur. Ainsi, nos stagiaires acquièrent des compétences avérées dans leur domaine et peuvent exercer leur nouveau métier dans les meilleures conditions.

Nous faisons confiance à Harvest Fidroit Academy et leurs prestations sont toujours adaptées à nos besoins et, donc à la hauteur de nos attentes !"

Sandrine ANDRON-BORTLE | *Chargée de Formation - Caisse d'Epargne Côte d'Azur*

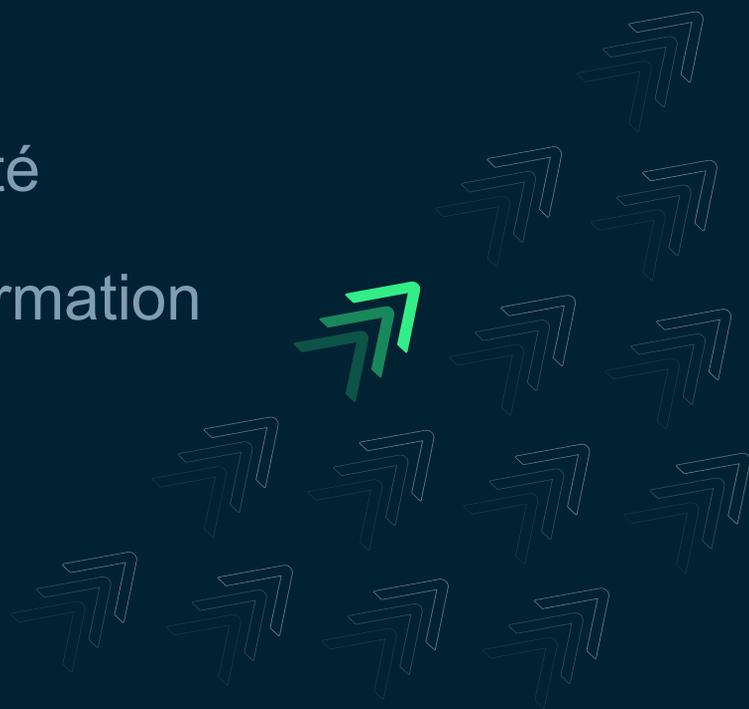
"Depuis plus de 10 ans, Harvest Fidroit Academy accompagne l'Académie de Generali dans la montée en compétence de ses Réseaux Intermédiaires Agents et Courtiers. Au cours de ces années, nous avons mis en place un fonctionnement basé sur la confiance et l'expertise. Nous avons particulièrement apprécié la réactivité et l'attention toujours portées aux attentes du client que nous sommes. Generali est en effet un client exigeant, car nous ambitionnons une offre de formation d'excellence pour nos partenaires.

Les retours très positifs sur Harvest Fidroit Academy par les stagiaires nous confortent dans notre choix. Enfin, nous avons particulièrement apprécié leur faculté de s'adapter aux évolutions technologiques, en proposant des solutions distancielles sur mesure, ce qui nous a permis de compléter notre offre de formation pour pallier la crise sanitaire.

L'ambition de Generali : être le partenaire de nos clients tout au long de leur vie, leur Life time Partner, en offrant des solutions innovantes et personnalisées grâce à un réseau de distribution sans équivalent. Nous avons également cette ambition pour nos stagiaires au niveau de l'Académie."

Laurent Bertier | *Générali*

- : Notre offre
- : Qualiopi
- : Nos clients nous font confiance
- : **Équipe**
- : Pourquoi choisir Harvest Fidroit Academy ?
- : E-learning
- : Classe virtuelle
- : Présentiel
- : Big, O2S & Quantalys
- : Parcours
- : Pass Digital Illimité
- : Fidnet, un allié formation



Équipes



Nos compétences réunies couvrent l'ensemble des sujets auxquels touche le conseil patrimonial : finance, fiscalité des particuliers et des dirigeants d'entreprises, économie, droit notarial privé et de l'entreprise, droit des sociétés, droit immobilier et bien plus encore.

Direction



Delphine Asseraf
Directrice Générale



Maxime Vergote
Directeur Opérationnel



Catherine Orlhac
Directrice Technique

Accompagnement et suivi clients



Luca Ponthieu



Anne-Laure Botella



Mallorie Croizet



Hélène Pires



Elisabete Morgado



Pauline Reyrolle

E-learning



Jordan Blondel



Sadio Traore

Équipes

Consultants formateurs concepteurs



Mélanie Benayoun



Richard Chalier



Joel Menival



Edouard Clauseuse



Amandine Croute



Olivier Paquin



Pauline Hiblot



Rania Ihaddadene



Harmony Jeu



Yann Leconte



Céline Roux



Marie-Line Trouille



Ambroise Boivinet



Pierre Truchon-Bartès

En 2024

+1 200 jours de formations

+17 500 professionnels formés

+20 000 heures e-learning et replays

- : Notre offre
- : Qualiopi
- : Nos clients nous font confiance
- : Équipe
- : Pourquoi choisir Harvest Fidroit Academy ?
- : E-learning
- : Classe virtuelle
- : Présentiel
- : Big, O2S & Quantalys
- : Parcours
- : Pass Digital Illimité
- : Fidnet, un allié formation



Pourquoi choisir Harvest Fidroit Academy ?

Une approche efficace de la formation professionnelle

Les formations Harvest et Fidroit capitalisent près de **30 années d'expérience au service de tous les acteurs de la gestion de patrimoine et de la finance** : réseaux bancaires, d'assurance et de prévoyance, conseillers indépendants, experts-comptables, notaires, etc. Elles sont à l'image de nos expertises et de nos valeurs : **pratiques et pragmatiques**, ancrées sur vos **besoins** et votre performance professionnelle dans le cadre d'une **approche conseil**.

A l'ère du digital learning, la formation doit mêler différents modes d'apprentissage, susciter l'attention, la participation, et être suivie dans le temps. **Clé en main ou sur-mesure**, nos cursus métiers et outils s'imbriquent, se complètent, en combinant le meilleur de toutes les approches existantes.

Nos domaines de compétences :

- Famille / Transmission
- Fiscalité du particulier et du professionnel
- Immobilier / Déontologie et non discrimination
- Crédit
- Placements / Assurance-vie
- Retraite
- Santé / Prévoyance / Dépendance
- Démembrement
- Société civile
- Entreprise / Société
- International

Des modalités pédagogiques variées, modulaires, homogènes et complémentaires

- Sessions présentielles théoriques et pratiques
- Classes virtuelles d'approfondissement
- Modules e-learning de prérequis ou de mise à niveau individualisée
- Quiz en ligne d'évaluation des connaissances
- Cas pratiques en ligne, d'entraînement et évaluation
- Autodiagnostic et test de positionnement

Pourquoi choisir Harvest Fidroit Academy ?

Face à une réglementation de plus en plus exigeante, Harvest Fidroit Academy vous accompagne

Validez les heures obligatoires de vos collaborateurs tout en assurant une montée en compétence.

En présentiel, en classe virtuelle ou en module asynchrone, les formations Harvest Fidroit Academy sont éligibles aux dispositifs :

DDA / IAS

5 parcours éligibles*

- Dirigeant
- Retraite
- Prévoyance
- Modes de détention et stratégies patrimoniales
- Assurance

LOI ALUR / CARTE T

2 parcours éligibles*

- Détention de l'immobilier
- Location meublée et conseil patrimonial

IOBSP / DCI

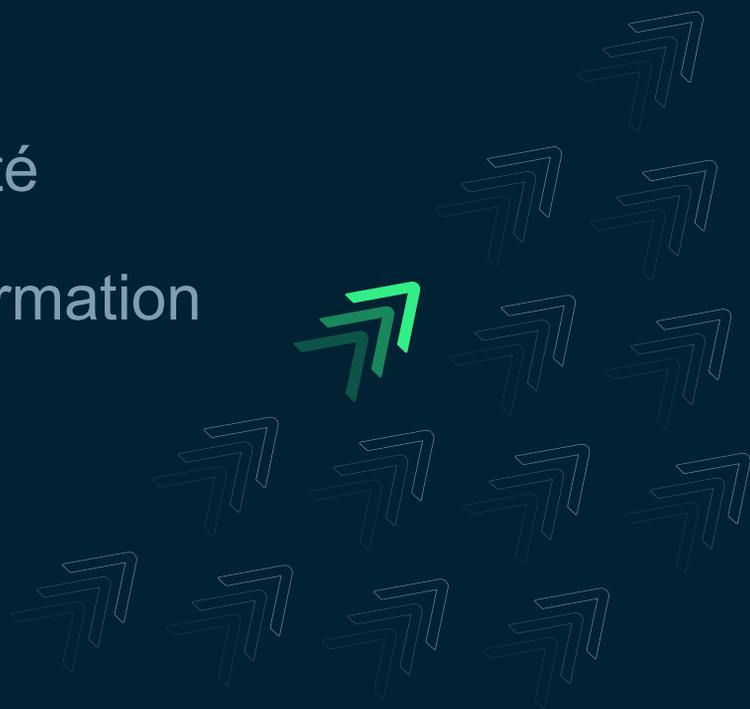
1 parcours éligible*

- Immobilier détention et financement

VAE, VAP, retour de congés maternité ?

Nous accompagnons vos collaborateurs avec un tutorat personnalisé permettant la mise à jour de ses connaissances en fonction de ses besoins et de son métier.

- : Notre offre
- : Qualiopi
- : Nos clients nous font confiance
- : Équipe
- : Pourquoi choisir Harvest Fidroit Academy ?
- : E-learning **inclus dans le Pass Digital Illimité**
- : Classe virtuelle
- : Présentiel
- : Big, O2S & Quantalys
- : Parcours
- : Pass Digital Illimité
- : Fidnet, un allié formation



E-learning

Vous former quand vous voulez, où voulez, en toute autonomie.

APPROCHE PATRIMONIALE

[L'approche patrimoniale : la découverte](#)

[L'approche patrimoniale : l'analyse et le diagnostic](#)

[L'approche patrimoniale : les préconisations](#)

ASSURANCE VIE

[L'assurance vie, les précautions à la souscription](#)

[L'assurance vie et le contrat de capitalisation, outils de gestion financière du patrimoine](#)

[L'assurance vie, la fiscalité en cours de contrat](#)

[L'assurance vie, outil de transmission de patrimoine](#)

[L'assurance vie, la clause bénéficiaire](#)

[L'assurance vie, la fiscalité en cas de décès](#)

[L'assurance vie, anticiper et éviter les situations à risque juridique ou fiscal](#)

[L'assurance vie, prévenir le risque de déshérence](#)

[L'assurance vie, vendre l'investissement en unités de compte](#)

DIRIGEANT

[La protection sociale du dirigeant](#)

[La rémunération immédiate et différée du dirigeant](#)

[Les structures sociétaires](#)

[La cession d'entreprise, individuelle ou en société](#)

[La cession d'entreprise, optimisation](#)

[La transmission d'entreprise à titre gratuit](#)

FAMILLE ET TRANSMISSION DU PATRIMOINE

[Le mariage et les autres modes d'union](#)

[Les régimes matrimoniaux communautaires](#)

[Les régimes matrimoniaux séparatistes](#)

[La protection et les droits du conjoint](#)

[Les successions et les dispositions testamentaires](#)

[La fiscalité des successions](#)

[Anticiper la transmission grâce aux donations](#)

[Les droits de donations et le rappel fiscal](#)

| E-learning

: FISCALITÉ DU PARTICULIER

[L'actualité fiscale et patrimoniale](#)

[L'impôt sur le revenu : les principes](#)

[L'impôt sur le revenu : optimisation](#)

[L'impôt sur le revenu : réductions et crédits d'impôt, et plafonnement des niches fiscales](#)

[Le prélèvement à la source](#)

[L'IFI : les principes](#)

: IMMOBILIER & CRÉDIT

[L'immobilier de placement](#)

[La location meublée](#)

[La SCI, de la constitution à la sortie](#)

[La SCI, gestion et fiscalité](#)

[La SCI, outil de transmission du patrimoine](#)

[Les principes du crédit](#)

: PLACEMENTS BANCAIRES ET FINANCIERS

[L'épargne bancaire, les livrets et l'épargne-logement](#)

[Les enveloppes de détention de l'épargne financière](#)

[La gestion collective de l'épargne financière](#)

[Les valeurs mobilières en direct](#)

[La bourse : fonctionnement, marchés et organisation](#)

[La bourse : les transactions](#)

: RETRAITE, PRÉVOYANCE, SANTÉ

[La retraite de base des salariés](#)

[La retraite complémentaire des salariés](#)

[La retraite de base des travailleurs indépendants](#)

[La retraite complémentaire des travailleurs indépendants](#)

[La retraite des fonctionnaires civils de l'Etat](#)

[La retraite des professions libérales](#)

[PER Compte-titres & PER Assurance](#)

[L'épargne retraite : le PER, le PERP et le contrat Madelin](#)

[L'épargne retraite, via l'assurance vie et le PEA](#)

[Les plafonds de l'épargne retraite](#)

[La rente viagère](#)

| E-learning

⋮ RETRAITE, PRÉVOYANCE, SANTÉ (suite)

[La prévoyance obligatoire des salariés : la santé](#)

[La prévoyance obligatoire des salariés : les risques prévoyance](#)

[La prévoyance obligatoire des travailleurs indépendants](#)

[La prévoyance obligatoire des professions libérales de santé](#)

[La prévoyance obligatoire des professions libérales de conseil](#)

[La prévoyance individuelle : l'assurance temporaire décès et la GAV](#)

[La prévoyance individuelle : l'assurance dépendance et la garantie obsèques](#)

[La prévoyance individuelle : le marché de l'assurance dépendance](#)

[Les contrats collectifs : le contexte](#)

[Les contrats de retraite d'entreprise : PER obligatoire et article 39](#)

[L'épargne salariale : le PEE et le PER collectif](#)

[Les contrats collectifs de prévoyance](#)

[Les contrats collectifs de complémentaire santé](#)

- : Notre offre
- : Qualiopi
- : Nos clients nous font confiance
- : Équipe
- : Pourquoi choisir Harvest Fidroit Academy ?
- : E-learning
- : Classe virtuelle **inclus dans le Pass Digital Illimité**
- : Présentiel
- : Big, O2S & Quantalys
- : Parcours
- : Pass Digital Illimité
- : Fidnet, un allié formation



| Classes virtuelles* (et replay)

L'alliance parfaite entre distanciel et interactivité avec un formateur.

[: APPROCHE PATRIMONIALE

[L'approche patrimoniale : les fondamentaux](#)

[L'approche patrimoniale : un cas concret](#)

[Les 5 piliers du conseil patrimonial : le diagnostic client](#)

[Méthodologie patrimoniale de l'approche du dirigeant](#)

[Facturer son conseil : les bonnes pratiques](#) **NEW**

[: ASSURANCE VIE

[La fiscalité de l'assurance vie](#)

[L'assurance vie : deniers communs et clause bénéficiaire](#)

[Assurance vie : le conseil objectif pour sécuriser votre relation client](#)

[Assurance vie et démembrement](#)

[Assurance vie vs bon de capitalisation, que faut-il faire et ne plus faire après 70 ans](#)

[L'utilisation du contrat de capitalisation dans les stratégies patrimoniales](#)

[L'assurance-vie au soutien de situations familiales complexes](#) **NEW**

[: DÉMEMBREMENT

[Les fondamentaux du démembrement](#)

[Les applications du démembrement](#)

[La pratique du quasi-usufruit après la réforme](#)

[Démembrement de droits sociaux : de la constitution à la cession](#)

[: INTERNATIONAL

[La lecture patrimoniale des conventions fiscales internationales](#)

[: DIRIGEANT

[Méthodologie patrimoniale de l'approche du dirigeant](#)

[L'entrepreneur : approche juridique, fiscale et sociale](#)

[Le développement du patrimoine personnel en parallèle du patrimoine professionnel](#)

[Dirigeant : quel statut social choisir ? Les fondamentaux à maîtriser](#)

[La transmission d'entreprise : les fondamentaux](#)

[Décès du dirigeant : comment utiliser la prévoyance ?](#)

[Focus société civile et patrimoine professionnel](#)

[Lecture patrimoniale des documents comptables](#)

[Optimisation juridique et fiscale de la forme d'exploitation](#)

[Démembrement et immobilier d'entreprise : vérités et pièges](#)

| **Classes virtuelles (et replay)**

⋮ DIRIGEANT (suite)

La détention de l'immobilier d'entreprise hors démembrement

Dutreil Episode 1 : enjeux, fonctionnement et aspects pratiques du dispositif

Dutreil Episode 2 : Dutreil et Holding

Dutreil Episode 3 : stratégies patrimoniales

Dutreil épisode 4 : la pratique du Dutreil pour les exploitants agricoles

Faut-il toujours créer des holdings ?

Focus OBO/LBO

Donation avant cession

Report d'imposition des plus-values mobilières : mécanismes et emplois

La chronologie de la transmission d'entreprise

La gestion patrimoniale des comptes courants

Quels supports et quels risques pour la trésorerie d'entreprise ?

Connaître l'épargne salariale applicable aux dirigeants et à leur conjoint, le cas échéant

Assurance Homme-clé

Anticiper et structurer la cession d'entreprise

Démembrement de droits sociaux : de la constitution à la cession

⋮ FAMILLE ET TRANSMISSION DU PATRIMOINE

Les régimes matrimoniaux et leurs aménagements

La dévolution légale et l'organisation de la transmission

Droit de la famille - épisode 1 : la mise en place du cadre familial

Droit de la famille - épisode 2 : la constitution et la transmission du patrimoine aux enfants

Droit de la famille - épisode 3 : l'organisation de la succession

La gestion patrimoniale du mineur

La gestion patrimoniale du divorce

Familles recomposées : boîte à outils pour solutions sur-mesure

Les personnes vulnérables : boîte à outils pour solutions sur mesure

Les techniques de transmission du patrimoine

Le rapport successoral

La SARL de famille : une source d'opportunités et de limites

L'assurance-vie au soutien de situations familiales complexes

NEW

⋮ FISCALITÉ DU PARTICULIER

L'impôt sur le revenu : détermination et optimisation

L'IFI : détermination et optimisation

La fiscalité du patrimoine immobilier

Le « génie » de l'IFI - Focus particuliers / Le « génie » de l'IFI - Focus professionnels

Déclaration IR / IFI : pour bien accompagner ses clients

La valorisation du patrimoine : la division de l'immeuble bâti

| Classes virtuelles (et replay)

⋮ IMMOBILIER

Détention complexe immobilière : achat démembré

Détention complexe immobilière : achat en indivision

Détention complexe immobilière : achat SCI / SCPI

Le bail immobilier : un contrat au service de l'investisseur

Gérer un patrimoine immobilier dans une société soumise à l'IS

Achat dans l'ancien : quel régime choisir ?

Focus sortie des régimes de défiscalisation : conséquences pratiques

Le statut du loueur en meublé

La location meublée mode d'emploi : passage du nu au meublé

La location meublée : focus Entreprise et société

La location meublée : transmission à titre gratuit

La location saisonnière

Les modes atypiques de détention de la propriété

Loi ALUR - Non-discrimination

Loi ALUR - La déontologie : l'intermédiation immobilière

Détention de l'immobilier : SCI IR ou SCI IS ?

Règlementation environnementale 2020 - RE 2020

Les personnes vulnérables et l'immobilier

⋮ PLACEMENTS BANCAIRES ET FINANCIERS

Vendre des UC

Le fonctionnement des marchés financiers

La fiscalité du patrimoine financier

Intégrer des cryptoactifs dans votre allocation **NEW**

Finance durable : définitions, concepts et enjeux essentiels **NEW**

⋮ RETRAITE ET PREVOYANCE

Les solutions individuelles de retraite

Loi Pacte : PER, Assurance vie, PEA, épargne salariale

Le PER et le calcul du disponible épargne retraite

Les Fondamentaux de la Prévoyance

Assurance et Prévoyance Retraite

Épargne Retraite / Prévoyance : le jeu des rimes ?

Prévoyance : sensibiliser son client aux enjeux d'aujourd'hui ?

Épargne Retraite : sensibiliser son client aux enjeux de demain ?

⋮ SOCIÉTÉ

La holding patrimoniale comme outil de transmission : mais encore ?

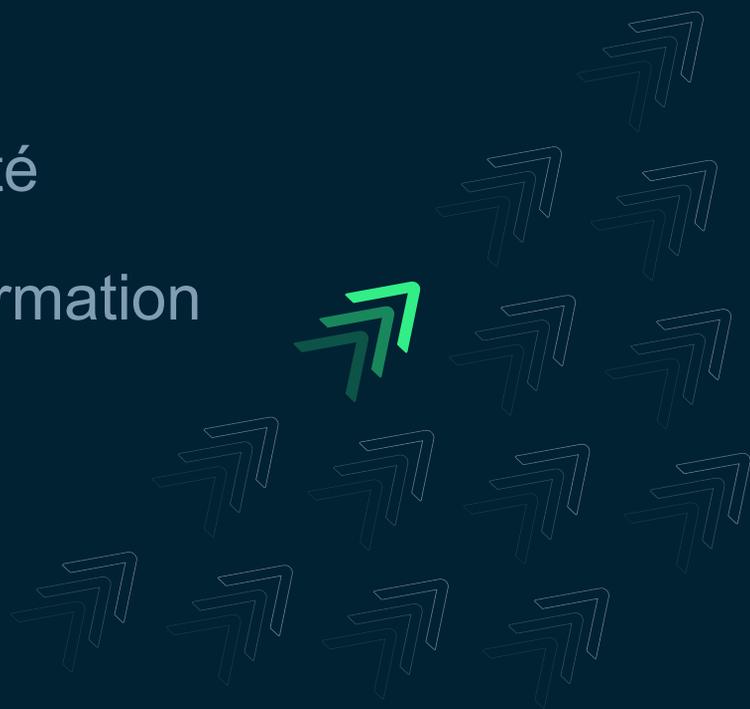
Focus société civile et patrimoine professionnel

Focus société civile et patrimoine privé

Utilités stratégiques de la société civile



- : Notre offre
- : Qualiopi
- : Nos clients nous font confiance
- : Équipe
- : Pourquoi choisir Harvest Fidroit Academy ?
- : E-learning
- : Classe virtuelle
- : **Présentiel**
- : Big, O2S & Quantalys
- : Parcours
- : Pass Digital Illimité
- : Fidnet, un allié formation



Présentiel

Un cadre idéal pour aborder des sujets complexes et bénéficier de l'encadrement d'un formateur expert.

APPROCHE PATRIMONIALE

Maîtriser les bases pratiques de la gestion de patrimoine – Initiation

Gestion de patrimoine : l'approche méthodologique en 3 cas pratiques

Gestion de patrimoine : vie de couple et succession

Sécuriser et accélérer le processus de vente du conseil patrimonial

NEW

ASSURANCE VIE

L'assurance vie, outil patrimonial privilégié

Assurance-vie : un conseil objectif pour collecter plus

La clause bénéficiaire dans tous ses états et sous toutes ses formes

DÉMEMBREMENT

Le démembrement comme technique d'optimisation patrimoniale : étude de cas

La pratique de l'usufruit et du quasi-usufruit

NEW

DIRIGEANT

Comprendre le statut social et la rémunération du dirigeant

L'optimisation juridique de la situation du chef d'entreprise en tant que chef de famille

Entreprises et structures juridiques : implications patrimoniales et optimisation fiscale

Comprendre la cession et la transmission d'entreprise pour une meilleure approche du dirigeant

Le chef d'entreprise en activité : quelles stratégies mettre en place ?

Optimisation juridique et fiscale de la forme d'exploitation

Activité libérale et SEL

La gestion du patrimoine privé après transmission du patrimoine professionnel

La holding comme outil de transmission de l'entreprise

La transmission de l'entreprise à titre gratuit : cas pratiques

La transmission de l'entreprise à titre onéreux : cas pratiques

Le traitement fiscal de la plus-value de la cession d'entreprise

Lecture patrimoniale des documents comptables

Les stratégies de gestion de l'immobilier d'entreprise

Réalisation d'opérations sur les sociétés : mode d'emploi

Maîtriser les enjeux de gouvernance et de transmission dans les entreprises familiales

Anticiper l'incapacité ou le décès prématuré : le pack prévoyance du chef d'entreprise

NEW

| **Présentiel**

: FAMILLE & TRANSMISSION DU PATRIMOINE

Maîtriser les bases pratiques des régimes matrimoniaux et de la transmission du patrimoine privé

Répondre aux problématiques des clients liées à la transmission de leur patrimoine

Le PACS et le concubinage

Unions et désunions : quelles recettes appliquer ?

La protection entre époux contre les risques de décès et de divorce

La liquidation du régime matrimonial par divorce : les pratiques patrimoniales

Les familles recomposées

4ème âge, dépendance : quelles stratégies patrimoniales à mettre en place ?

La transmission du patrimoine entre vifs à titre gratuit

La transmission du patrimoine pour cause de décès

Les conséquences patrimoniales de la vie de couple

Successions- Libéralités –Partage

La transmission à cause de mort

Transmettre en intégrant plusieurs générations : les outils patrimoniaux

: FISCALITÉ DU PARTICULIER

Maîtriser l'impôt sur le revenu et l'IFI pour accompagner les clients

La défiscalisation passée au peigne fin

: IMMOBILIER ET CRÉDIT

Comprendre et savoir utiliser l'immobilier

La gestion patrimoniale de la dette

La société civile : entre abécédaire et bon usage

La gestion locative

La gestion de la copropriété

: PLACEMENTS BANCAIRES & FINANCIERS

Comprendre et savoir utiliser les placements financiers

Les stocks Options

Finance durable : focus distribution, méthodologique ou réglementaire **NEW**

Intégrer des cryptoactifs dans votre allocation **NEW**

Allocation d'actifs **NEW**

| **Présentiel**

: RETRAITE, PRÉVOYANCE, SANTÉ

Répondre aux problématiques des clients face à leur retraite

Savoir exploiter les solutions de retraite individuelles et collectives

Les fondamentaux de la retraite et l'actualité

Le cycle de vie du PER

Quels sont les impacts concrets de cette réforme sur la retraite de nos clients ?

: SOCIÉTÉ

Comprendre et savoir utiliser la société civile

La démystification de la société civile à l'IS

Du bon usage patrimonial de la société civile

NEW

- : Notre offre
- : Qualiopi
- : Nos clients nous font confiance
- : Équipe
- : Pourquoi choisir Harvest Fidroit Academy ?
- : E-learning
- : Classe virtuelle
- : Présentiel
- : Big, O2S & Quantalys
- : Parcours
- : Pass Digital Illimité
- : Fidnet, un allié formation



Big, O2S et Quantalys

Nos formations sont spécialement pensées pour booster votre usage de nos outils

FORMATION BIG

[Big, prise en main](#)

[Big, découverte et maîtrise globale](#)

[Big, composez vous-même votre formation](#)

[Big, actualité fiscale & stratégies patrimoniales](#)

[Big, réappropriation des réflexes](#)

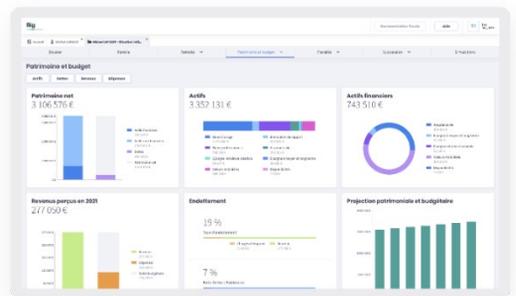
[Big, méthodologie patrimoniale](#)

[Big, l'optimisation de la rémunération du chef d'entreprise](#)

[Big, études de cas sur la transmission d'entreprise](#)

[Pacte Dutreil et applications dans Big](#) **NEW**

[Big, posture commerciale](#) **NEW**



FORMATION O2S

[O2S, une relation client optimisée et conforme](#)

[O2S, une utilisation du quotidien](#)

[Le cercle vertueux des outils Harvest au service du commercial : MoneyPitch, O2S et Big](#) **NEW**

FORMATION QUANTALYS

[Maîtriser Quantalys](#)

FORMATION MONEY PITCH

[Commercialiser Money Pitch](#)

Parcours

Découvrez nos parcours métiers multimodaux et conjuguez expertise et contraintes réglementaires

[Conseiller en organisation patrimoniale](#)

[Expertise Dutreil](#)

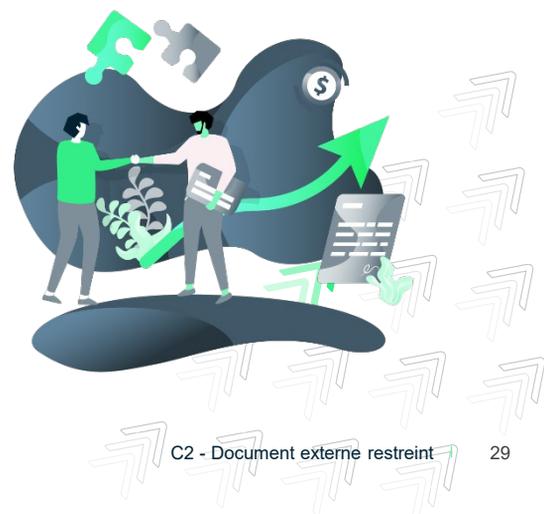
[La location meublée de A à Z](#)

[Stratégies patrimoniales et Droit de la famille](#)

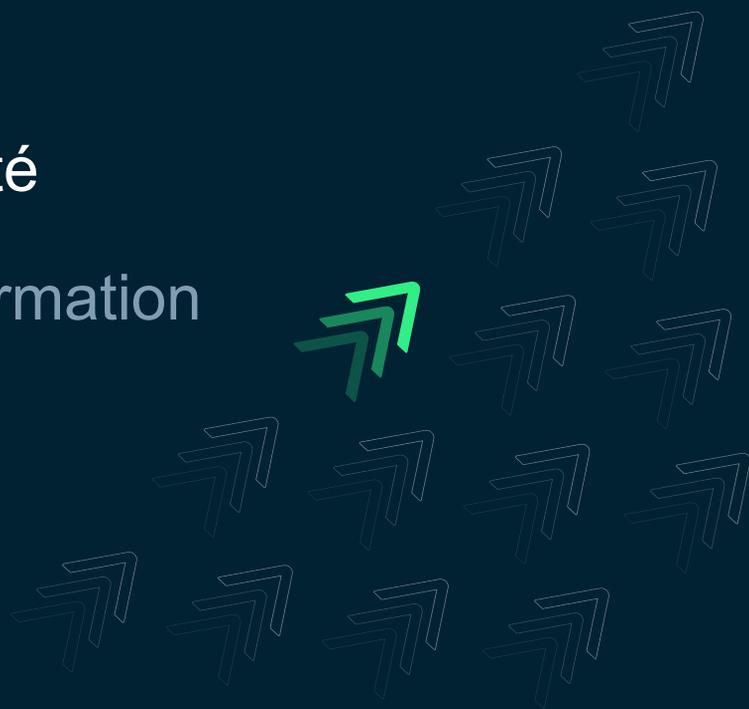
[E-learning : Conseil patrimonial et Dirigeant d'entreprise](#)

[E-learning : La transmission du patrimoine](#)

[E-learning Approche patrimoniale et Méthodologie](#)



- : Notre offre
- : Qualiopi
- : Nos clients nous font confiance
- : Équipe
- : Pourquoi choisir Harvest Fidroit Academy ?
- : E-learning
- : Classe virtuelle
- : Présentiel
- : Big, O2S & Quantalys
- : Parcours
- : **Pass Digital Illimité**
- : Fidnet, un allié formation



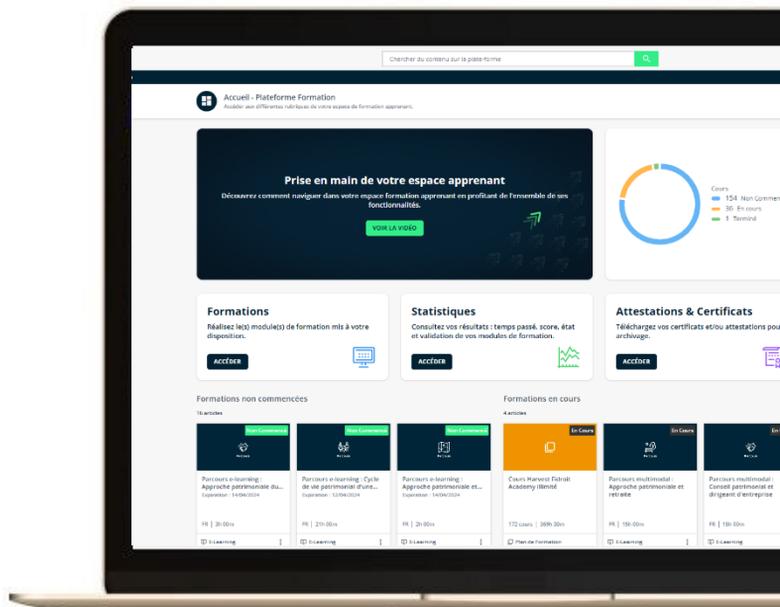
Pass Digital Illimité

L'obligation de formation est de plus en plus contraignante pour les professionnels du patrimoine. Cependant elle doit rester un atout !

Pour vous accompagner de manière efficace dans ces obligations, nous avons fait le choix de **mettre à disposition l'ensemble de nos formations en format digital sur une plateforme formation dédiée**. Elle permet de bénéficier en illimité à toute notre offre de formation et aux mises à jour de ces dernières en cours d'année :

- **+ de 70 modules E-learning** de 20 à 40 min
- **+ de 100 replays** métiers et outils de 1h30 à 3h30
- des **parcours** de thématiques déjà construits pour vous accompagner
- possibilité de vous inscrire sur plus de **15 Classes Virtuelles par an en « LIVE »** disponibles sur notre planning

- **Restez à jour** sans vous déplacer
- **Validez vos heures** réglementaires depuis votre bureau
- Téléchargez l'ensemble des **supports pédagogiques** de la formation et vos **attestations** depuis votre espace apprenant



- : Notre offre
- : Qualiopi
- : Nos clients nous font confiance
- : Équipe
- : Pourquoi choisir Harvest Fidroit Academy ?
- : E-learning
- : Classe virtuelle
- : Présentiel
- : Big, O2S & Quantalys
- : Parcours
- : Pass Digital Illimité
- : **Fidnet, un allié formation**



| Fidnet : un allié formation

La formation durable étant indispensable à vos métiers d'experts, Fidnet est la solution qui permet à vos collaborateurs de renforcer leur expertise et de valoriser leur conseil patrimonial.

Des ressources techniques indispensables

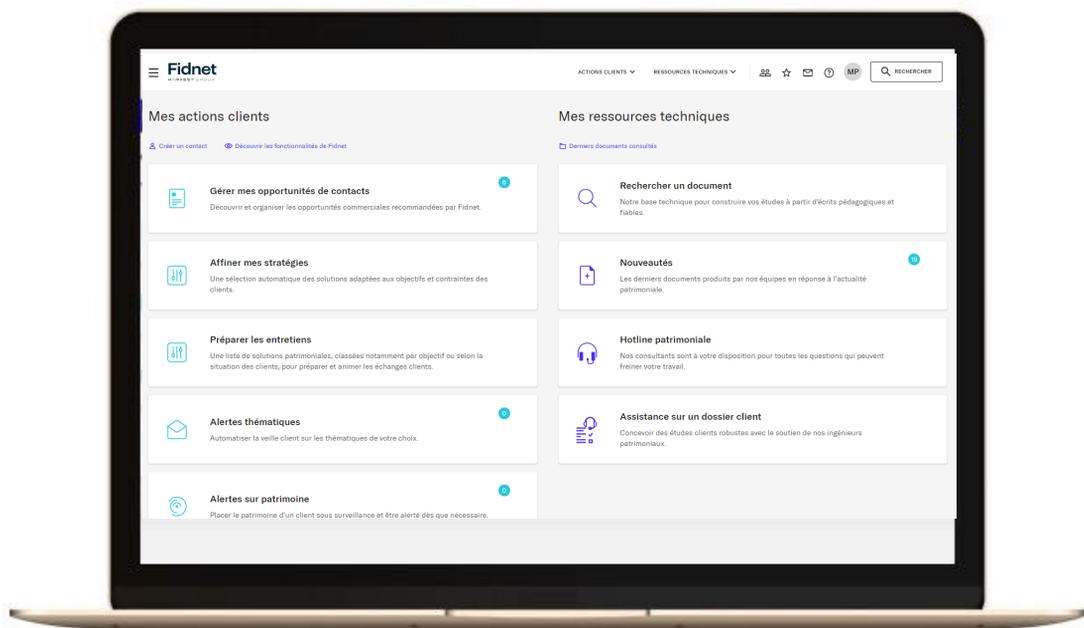
- **Actualité** : les documents présentent ce qu'il faut retenir de l'actualité sélectionnée et les conséquences pratiques à connaître.
- **Doc expert** : toutes les informations liées aux thématiques traitées pour pratiquer la gestion de patrimoine au quotidien.
- **Doc pratique** : supports synthétiques et pédagogiques sous forme de tableaux, schémas, mémos... à plusieurs niveaux de lecture pour le professionnel ou le client final.
- **Question / réponse** : retranscription des interrogations principales et récurrentes des utilisateurs de la Hotline Patrimoniale.
- **Vidéos** : pour s'autoformer sur des thématiques ou des actualités liées à la gestion de patrimoine



Fidnet : un allié formation durable

Des outils pour allier la pratique patrimoniale au business

- **Doc rendez-vous client** : accompagnement dans la préparation des rendez-vous clients/prospects avec différentes fiches : ce qu'il faut maîtriser, sélection de tous les points utiles pour convaincre les clients, documents synthétiques et pédagogiques pour assurer la compréhension client...
- **Des alertes patrimoniales** permettant de créer des alibis de contact.
- **Sélection de pistes** de solution pour répondre aux objectifs et contraintes patrimoniales précisées par les clients/prospects





Harvest Fidroit Academy

HARVEST GROUP

RESTONS EN CONTACT

harvestfidroitacademy.fr

5 rue de la Baume - 75008 Paris

FORMATION INTRA

formation-intra@harvestfidroitacademy.fr

04 73 15 14 59

FORMATION INTER

formation-inter@harvestfidroitacademy.fr

04 73 15 14 54